

به نام خدا

سامانه نمایندگی علاوه بر تمامی قابلیت های سامانه کاربری (که فایل آن در سایت آورده شده)، دارای قابلیت های زیر میباشد

قابلیت های سامانه نمایندگی پیام کوتاه شیراز اس ام اس به شرح زیر میباشد:

- ساخت حساب کاربری (به تعداد نامحدود):** سامانه نماینده امکان ساخت کاربر به تعداد نامحدود را دارا میباشد، به این مفهوم که شما بعنوان نماینده میتوانید به تعداد نامحدود شناسه کاربری و پسورد بسازید و به مشتری واگذار نمایید. مشتریان به کمک شناسه کاربری و پسوردی که شما در اختیارشان قرار میدهید، وارد سامانه پیام کوتاه خود شده و از تمامی قابلیت های سامانه کاربری (که فایل آن در سایت آورده شده) استفاده میکنند.
- فروش اعتبار پیامک به مشتریان:** سامانه نماینده امکان شارژ (فروش اعتبار پیامک به) مشتریان شما را دارا میباشد. در حقیقت مشتریان پس از خرید سامانه از شما، برای ارسال پیامک از طریق سامانه خود، نیاز به شارژ پیامک دارند، که برای این منظور نیز به شما مراجعه میکنند و شما از طریق پنل نمایندگی خود به آنها اعتبار میدهید (در حقیقت سامانه مشتریان را شارژ میکنید) و مشتری نیز بابت شارژ سامانه خود هزینه مربوطه (بابت خرید اعتبار پیامک) را به شما پرداخت میکند.
- اعمال مدیریت بر روی سامانه مشتریان:** از جمله قابلیت های منحصر به فرد پنل نماینده این هست که نماینده به عنوان مدیر میتواند کاربران (مشتریان) زیر مجموعه خود را کنترل و مدیریت نماید. بعنوان مثال نماینده میتواند پنل کاربران را فعال یا غیر فعال نماید، میتواند بعضی از دسترسی ها را برای برخی کاربران محدود نماید (مثلا مجوز ارسال ناشناس کاربران را فعال یا غیر فعال نماید) ضمن اینکه نماینده در قسمت گزارشات پیامک های ارسالی میتواند تمامی ارسالی های کاربران خود را به تفکیک مشاهده و حتی جستجو نماید. این مجموعه قابلیت ها جهت اعمال مدیریت و نظارت بیشتر نماینده بر کاربران خود در نظر گرفته شده است.
- مشاهده کلیه پیامک های ارسالی و دریافتی مشتریان:** نماینده در بخش پیامک های ارسالی و دریافتی سامانه خود، میتواند تمامی گزارشات پیامک های ارسالی و دریافتی کاربران خود را به تفکیک و با جزییات کامل (زمان، تاریخ، نام کاربر ارسال کننده، متن ارسالی، نوع ارسال و ...) مشاهده نماید و حتی امکان جستجو با پارامتر های مختلف از جمله نام کاربر و حتی با اعمال تاریخ، نیز برای نماینده وجود دارد. این دسترسی ها در راستای قدرت مدیریت نماینده در کنترل و نظارت بهتر لحاظ شده است.

5. گزارش ورود / خروج کاربران : نماینده در قسمت گزارشات پنل خود، میتواند گزارشی مفصل از ورود / خروج روزانه کاربران خود را مشاهده نماید. این گزارش جزئیاتی مثل : نام کاربر / زمان / تاریخ / آی پی / نوع را به ازای تک تک ورود و خروج ها ثبت مینماید.

که در مواقع ضروری میتواند مورد استفاده قرار گیرد

6. انتصاب شماره اختصاصی به سامانه کاربران : برخی از مشتریان شما به یک سامانه ارسال و دریافت نیاز دارند و بدین منظور شماره اختصاصی را نزد شما سفارش میدهند. ما این شماره درخواستی مشتری شما را روی پنل نمایندگی شما فعال میکنیم و شما از پنل نمایندگی خود این شماره اختصاصی که میتواند 8 یا 10/12/14 رقمی باشد، را به کاربری که این شماره را درخواست نموده است،

انتصاب میدهید. حتی میتوانید شماره را از کاربری گرفته و به پنل کاربر دیگری انتصاب دهید.

7. ارسال / دریافت پیام به/از کاربران : برای ارتباط بهتر بین نمایندگان و مشتریانشان، در سامانه نماینده و کاربران امکانی

دید شده است که به کمک آن نماینده میتواند از طریق سامانه به کاربر یا گروهی از کاربران پیام خاصی را ارسال نماید. در مقابل کاربران نیز میتوانند از طریق پنل کاربری خود با مدیر سامانه خود ارتباط داشته و درخواست ها و سوالات خود را از این طریق به مدیر پنل خود، منتقل نمایند.

8. تنظیمات پروفایل : نماینده میتواند از طریق پنل نمایندگی خود اطلاعات شخصی خود نظیر پسوندد/ آدرس سایت / نام خانوادگی و ... را ویرایش نماید.

9. گزارشات مالی : در قسمت گزارشات مالی سامانه نماینده، گزارش مالی مفصلی به ازای تک تک خرید های نماینده (مثل خرید اعتبار، خرید شماره اختصاصی و سایر مرادوات مالی) ثبت میگردد. که بعنوان یک رسید الکترونیکی جامع میتواند مورد توجه قرار گیرد.

جزئیات بیشتر پیرامون امر نمایندگی:

ضمن تشکر از تمایل شما جهت همکاری

توضیحات زیر شرایط و سوالات کلی پیرامون امر نمایندگی را مورد بحث قرار داده

و شما را در تصمیم گیری بهتر یاری مینماید

نیازمندیهای نماینده جهت فعالیت:

باتوجه به این که سامانه پیام کوتاه نماینده و مشتریانش کاملا تحت وب میباشد نماینده محترم میبایست در محل فعالیت خود

دسترسی به اینترنت داشته و طبیعتا دانش اولیه جهت کار با اینترنت و محیط های مجازی را دارا باشد. ضمنا نیازی به یک فضای فیزیکی

(مغازه یا دفتر) جهت فعالیت نیست. شما به راحتی میتوانید حتی در خانه خود بدون نیاز به صرف هزینه های اضافه فعالیت خود را آغاز نمایید

و آرام آرام مشتریان خود را افزایش دهید و با یک سرویس دهی و مدیریت مطلوب دامنه فعالیت اقتصادی خود را گسترش دهید. تنها نیاز

شما برای شروع دسترسی به اینترنت میباشد.

شایان ذکر است که تیم مدیریتی ما در هر شرایطی راهنما و پشتیبان شما خواهد بود و با کمال میل تجربیات و دانش خود را در این زمینه

در اختیار شما خواهد گذاشت تا بتوانید سریعتر به اهداف خود برسید.

زیرا معتقدیم موفقیت شما موفقیت ما و فروش شما فروش ماست

نماینده به طرق زیر میتواند از امتیاز نمایندگی خود کسب درآمد نماید

1. واگذاری سامانه پیامک به مشتریان، با قیمت و استراتژی فروش خود:

نرم افزار نماینده قابلیت ساخت کاربر به تعداد نامحدود را داراست (منظور از ساخت کاربر ساخت یک حساب کاربری جدید یا همان صدور شناسه کاربر و پسورد برای مشتریان میباشد که مشتری به کمک آن وارد سامانه خود شده و میتواند از طریق اینترنت ارسال پیامک داشته باشند) شما به ازای واگذاری هر سامانه یا همان حساب کاربری، مبلغی را از مشتری دریافت میکنید، این منبع اول درآمد شما بعنوان نماینده میباشد. توضیحات شرایطی فراهم شده است که نماینده بتواند روی قیمت سامانه های خود قدرت مانور داشته باشد به این مفهوم که نماینده بتواند سامانه را با قیمت و استراتژی فروش خود واگذار نماید.

2. فروش اعتبار پیامک به مشتریان

در مقام مقایسه داشتن سامانه مثل داشتن سیم کارت میباشد که علی رغم تمام قابلیت هایی که در اختیار کاربر میگذارد بخودی خود کارایی ندارد و باید آنرا شارژ نمود تا بتوان به کمک آن اس ام اس فرستاد، لذا مشتریان شما پس از خرید سامانه برای خرید اعتبار پیامک (شارژ سامانه) نیز به شما مراجعه میکنند و این منبع دوم درآمد نماینده خواهد بود. پنل نماینده یک پنل مدیریتی هست که هم امکان ساخت کاربر و هم امکان شارژ کاربران را به نماینده میدهد. شما متناسب با درخواست مشتری سامانه او را به میزان اعتبار درخواستی شارژ میکنید (منظور از شارژ همان اعتبار پیامک میباشد) نحوه شارژ هم به این شکل هست که وقتی شما کاربری را مثلا 1000 اعتبار پیامک شارژ میکنید طی یک اتفاق ساده این اعتبار از اعتبار پیامک شما (نماینده) کسر و به اعتبار پیامک مشتری شما افزوده میشود. در عمل شما به عنوان نماینده حجم بیشتری اعتبار را با تعرفه کمتر از ما خریداری نموده و به صورت جزیی تر به مشتری با تعرفه بیشتر میفروشید
ضمنا: قیمت گذاری تعرفه فروش پیامک نیز به عهده نماینده میباشد و شما خود قیمت و استراتژی فروش سامانه و اعتبار پیامک خود را تعیین میکنید. توضیحات چون کاربران شما بعنوان زیر مجموعه نمایندگی شما محسوب میشوند لذا هیچ مرجع دیگر به جز شخص نماینده قابلیت شارژ مشتریان را ندارد.

3. ارسال پیامک تبلیغاتی و انبوه

راه سوم درآمد زایی برای نماینده ارسال پیامک تبلیغاتی و انبوه برای مشتریانیست که نیاز به سامانه ندارند اما از شما میخواهند که برای معرفی کالا یا خدمات آنها پیامک تبلیغاتی بفرستید. توضیحات شما میتوانند با خرید شماره های فعال شهرستان محل نمایندگی خود از ما، بازار پیامک تبلیغاتی شهرستان خود را کلا به دست بگیرید.

سوالات متداول:

تعرفه خرید پیامک برای نماینده به چه میزان میباشد؟

حجم خرید (صفحه)	تعرفه هر صفحه پیامک (تومان)	مجموع (تومان)
1000	12	12.000
2000	11	22.000
5000	10.5	52.500
10000	10	100.000
20000	9.8	196.000
30000	9.7	291.000
40000	9.6	384.000
50000	9.5	475.000
100000	9	900.000

نماینده به چه نحوه میتواند روی قیمت سامانه و پیامک خود قدرت مانور داشته باشد؟

مسیر ورود کاربران شما سایت مجزایست که در آن هیچ اطلاعاتی از ما و خدمات ما نیست و مشتریان شما به هیچ وجه متوجه سرویس گیری شما از ماو قیمت های ما نمیشوند، در حقیقت شما به صورت مستقل فعالیت میکنید، این امر به نماینده قدرت مانور میدهد که سامانه و اعتبار پیامک خود را به هر قیمتی و با استراتژی فروش خود بفروشد. ضمن اینکه در حال حاضر سامانه در کشور تا 50 هزار تومان و هر پیامک نیز تا 15 تومان توسط نمایندگان ما به فروش میرسد. مدیریت و اعمال شارژ مشتریان شما همگی توسط نرم افزار نمایندگی شماو در حقیقت توسط شما انجام میشود.

پشتیبانی سامانه های نمایندگان و کاربران به چه شکل هست؟

هیچ سیستمی بدون پشتیبانی و حمایت مدیران آن دوامی نخواهد داشت. شرکت به این اصل معتقد هست که موفقیت نمایندگان (شبکه فروش) به معنای فروش بیشتر و به طبع سود بیشتر برای مجموع خواهد بود. و به همین منظور تمام توان خود را در حمایت از شبکه فروش (نمایندگان) و رفع مشکلات احتمالی آنها و سامانه ها قرار داده است. و از این بابت هیچ گونه دغدغه و نگرانی وجود ندارد.

روند اخذ نمایندگی:

در صورت تمایل **فرم درخواست نمایندگی** موجود در سایت را پر نموده ارسال نمایید و **یک اسکن از کارت ملی و شناسنامه** خود را به آدرس ایمیل **shiraz.sms.co@gmail.com** ارسال کنید. پس از ثبت اطلاعات و تایید پرداخت شما به یکی

از شماره حساب های سایت، سامانه نمایندگی شما در کمتر از **48 ساعت** فعال میگردد.

تمام تلاش خود را مبذول داشته ایم تا شرایطی مناسب را جهت آغاز فعالیت شما فراهم آوریم

هرگز امید را از کسی مگیر شاید این تنها دارایی او باشد.

با تشکر مدیریت سایت شیراز اس ام اس

Tell: **0711-6240386**

Mob: **09173181182**

Mail: **Shiraz.sms.co@gmail.com**

Web : **www.ShirazSms.com**

